



Министерство образования Иркутской области
ГБПОУИО «Иркутский авиационный техникум»

Утверждаю
Зам. директора по УР

Коробкова Е.А.
«31» августа 2024 г.

КАЛЕНДАРНО-ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН
на 2024 - 2025 учебный год

Специальности	24.02.01 Производство летательных аппаратов	
Наименование дисциплины	СГ.08 Психология общения	
Курс и группа	2 курс С-23-2	
Семестр	4	
Преподаватель (ФИО)	Савельева Дина Викторовна	
Работа обучающихся во взаимодействии с преподавателем	48	час
В том числе:		
теоретические занятия	28	час
лабораторные работы	0	час
практические занятия	18	час
курсовое проектирование	0	час
консультации	0	час
Самостоятельная работа	2	час

Проверил _____ Филиппова Т.Ф. 31.08.2024

№	Вид занятия	Наименование разделов, тем, СРС	Кол-во	Домашнее задание
Раздел 1. Введение в учебную дисциплину "Психология общения"				
Тема 1.1. Цели, задачи, назначение дисциплины				
1	теория	Общие представления о дисциплине, основные понятия, требования.	1	Записать основные понятия в терминологический словарь: психология, общение, манипуляция.
2	теория	Общее представление о процессе общения, его роль в социальных отношениях и профессиональной деятельности.	1	Составление терминологического словаря по пройденной теме.
3	теория	Методологические основы психологии общения.	1	Дополнить терминологический словарь терминами; метод, наблюдение, эксперимент, анкетирование.
4	практическое занятие	Роль общения в профессиональной деятельности человека.	1	Описать роль и место общения в будущей профессиональной деятельности.
5-6	Самостоятельная работа	Составление терминологического словаря по дисциплине "Психология общения".	2	
Раздел 2. Общие представления о процессе общения				
Тема 2.1. Общение как социальная связь				
7	теория	Психологическая характеристика общения (понятие общения, функции, виды).	1	Записать в терминологический словарь следующие термины: вербальное общение, невербальное общение, прямое общение, косвенное общение.
8	практическое занятие	Виды общения.	1	Подготовиться к проверочной работе по видам общения.
9-10	теория	Основные уровни общения.	2	Написать очерк или эссе о своей будущей профессии.
11-12	практическое занятие	Основные уровни общения.	2	Повторить пройденные уровни общения
Раздел 3. Эмоции в общении				
Тема 3.1. Эмоциональные потребности				
13	теория	Общие представления об эмоциях (понятие, причины возникновения, особенности эмоциональных реакций).	1	Заполнение таблицы "Обоснование практического применения уровней общения". Манипулятивный и деловой уровни общения.
14	практическое занятие	Виды эмоций. Положительные эмоции (радость, интерес и т.д) и отрицательные эмоции.	1	Подготовиться к текущему контролю №1, в соответствии с вопросами, расположенными на сайте техникума.
15	теория	Механизмы саморегуляции и активации.	1	Заполнение таблицы "Обоснование практического применения уровней общения".
16	практическое занятие	Механизмы саморегуляции и активации.	1	Заполнение таблицы "Обоснование практического применения уровней общения". Игровой уровень общения.
Раздел 4. Качественные характеристики процесса общения				
Тема 4.1. Структура общения				
17	теория	Структура общения. Общение как обмен информацией (коммуникативная сторона общения).	1	Заполнение таблицы "Обоснование практического применения уровней общения". Духовный уровень общения.
18	практическое занятие	Информационные средства в общении (прием и передача информации).	1	Заполнение таблицы "Обоснование наиболее оптимального способа блокирования манипуляций для себя". Способ "Спрашивать и слушать".

19	теория	Манипуляции в общении (понятие и специфика манипуляции).	1	Заполнение таблицы "Обоснование наиболее оптимального способа блокирования манипуляций для себя". Способы "Прерывание переговоров" и "Изменение перспективы".
20	практическое занятие	Разновидности манипуляций.	1	Заполнение таблицы "Обоснование наиболее оптимального способа блокирования манипуляций для себя". Способ "Прикидываться простаком".
21	практическое занятие	Возможные способы защиты от манипуляции. Проигрывание ситуаций.	1	Повторить способы блокирования манипуляций.
22-23	теория	Невербальная коммуникация (разновидности невербальных коммуникаций).	2	Составить презентацию "Виды невербальной коммуникации".
24	теория	Психология лжи (понятие лжи, ее специфика). Диагностика лжи, техника обнаружения лжи.	1	Написать в тетради факторы лжи.
25	теория	Общение как взаимодействие (интерактивная сторона общения).	1	Составить презентацию "Особенности пространственных средств коммуникации"
26	теория	Основные стили, виды и типы взаимодействия (кооперация, конкуренция, согласие, конфликт).	1	Подготовиться к текущему контролю в соответствии с вопросами, которые находятся на сайте техникума.
27	теория	Перцептивная сторона общения. Механизмы и эффекты межличностного восприятия.	1	Записать в тетрадь определения основных стилей взаимодействия.

Раздел 5. Психология личности

Тема 5.1. Психологическая характеристика личности

28	теория	Общее представление о личности в психологии общения.	1	Заполнить терминологический словарь в соответствии с пройденной темой. Понятия "индивид", "индивидуальность", "личность".
29	теория	Психологический портрет личности (основные критерии).	1	Составить психологический портрет личности в соответствии с представленными критериями: мои способности.
30-31	теория	Психологическая типология личности: конституционные типы, типы темперамента.	2	Выучить особенности типологии.
32-33	теория	Психологическая типология личности: типологии личности по Э. Берну, В.Райха, по коммуникативно-поведенческим особенностям личности.	2	Составить психологический портрет личности в соответствии с представленными критериями: краткая информация о себе, качества личности, тип личности интроверт или экстраверт и др.
34-35	теория	Социализация личности.	2	Составить психологический портрет личности в соответствии с представленными критериями: уровень конфликтности и общительности.
36	практическое занятие	Проблемы социализации личности.	1	Составить психологический портрет личности в соответствии с представленными критериями: уровень самооценки.

Раздел 6. Психология конфликта

Тема 6.1. Социально-психологическая характеристика конфликта

37	теория	Конфликт как особая форма взаимодействия (определение конфликта, классификация, функции).	1	Заполнить таблицу "Психологические типологии личности". Типы личности по типу темперамента.
----	--------	---	---	---

38	практическое занятие	Управление конфликтом.	1	Заполнить таблицу "Психологические типологии личности". Типы личности: интроверт или экстраверт.
39	практическое занятие	Способы и методы разрешения конфликтных ситуаций.	1	Подготовиться к текущему контролю 3, в соответствии с вопросами расположенными на сайте.
40	практическое занятие	Стратегии поведения в конфликте, типы конфликтных личностей.	1	Подготовиться к текущему контролю 3, в соответствии с вопросами расположенными на сайте.
Раздел 7. Этика и психология делового общения				
Тема 7.1. Деловой этикет				
41	теория	Основы общей этики (понятие этика и мораль, норма морали, категории этики). Моральные принципы и нормы как основа эффективного общения).	1	Заполнить терминологический словарь по теме, выучить основные понятия: этика, мораль.
42	практическое занятие	Имидж делового человека.	1	Записать в тетрадь этапы подготовки и проведения публичного выступления.
43	практическое занятие	Техника общения: слушание в деловой коммуникации.	1	Составить свод правил поведения в конфликтной ситуации.
44	практическое занятие	Публичное выступление.	1	Составить свод правил поведения в конфликтной ситуации.
45	практическое занятие	Дискуссия. Деловые переговоры. Деловая игра "Дебаты".	1	Подготовиться к промежуточной аттестации в соответствии с представленными вопросами на сайте.
46	практическое занятие	Критика и комплименты в деловой коммуникации.	1	Подготовиться к промежуточной аттестации в соответствии с представленными вопросами на сайте.
47-48	теория	Итоговое занятие.	2	Защита доклада "Портрет будущего специалиста".
Всего:			48	

ЛИТЕРАТУРА

- [основная] Волкова А.И. Психология общения для студентов колледжей : учебное пособие / А.И. Волкова. - Ростов н/Д. : Феникс, 2006. - 510 с.
- [основная] Маслова Т.А. Психология общения : учебное пособие для СПО / Маслова Т.А., Маслов С.И.. — Саратов : Профобразование, 2019. — 164 с. — ISBN 978-5-4488-0299-7. — Текст : электронный // IPR SMART : [сайт]. — URL: <https://www.iprbookshop.ru/85787.html> (дата обращения: 30.08.2022). — Режим доступа: для авторизир. пользователей. - DOI: <https://doi.org/10.23682/85787>