

Перечень теоретических и практических заданий к зачету
по ОГСЭ.08 Психология общения
(3 курс, 5 семестр 2022-2023 уч. г.)

Форма контроля: Контрольная работа (Опрос)

Описательная часть: 8 заданий

Перечень теоретических заданий:

Задание №1

Сформулировать основные понятия дисциплины "Психология общения": "общение", "эмоции", "личность", "манипуляция", "конфликт".

Оценка	Показатели оценки
3	<p>Сформулированы 2 из 5 основных понятий дисциплины:</p> <p>Общение — сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностями совместной деятельности и включающий в себя обмен информацией, выработку единой стратегии взаимодействия, восприятие и понимание другого человека.</p> <p>Эмоции — это особый вид психологических состояний человека, они проявляются в виде переживаний, ощущений, настроения, чувств.</p> <p>Личность – сознательный индивид, занимающий определенное положение в обществе и выполняющий определенную общественную роль.</p> <p>Манипуляция – скрытое психологическое воздействие на партнера по общению с целью добиться от него выгодного поведения.</p> <p>Конфликт — столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов людей.</p>

4	<p>Сформулированы 4 из 5 основных понятий дисциплины:</p> <p>Общение — сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностями совместной деятельности и включающий в себя обмен информацией, выработку единой стратегии взаимодействия, восприятие и понимание другого человека.</p> <p>Эмоции — это особый вид психологических состояний человека, они проявляются в виде переживаний, ощущений, настроения, чувств.</p> <p>Личность – сознательный индивид, занимающий определенное положение в обществе и выполняющий определенную общественную роль.</p> <p>Манипуляция – скрытое психологическое воздействие на партнера по общению с целью добиться от него выгодного поведения.</p> <p>Конфликт — столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов людей.</p>
5	<p>Сформулированы 5 из 5 основных понятий дисциплины:</p> <p>Общение — сложный многоплановый процесс установления и развития контактов между людьми, порождаемый потребностями совместной деятельности и включающий в себя обмен информацией, выработку единой стратегии взаимодействия, восприятие и понимание другого человека.</p> <p>Эмоции — это особый вид психологических состояний человека, они проявляются в виде переживаний, ощущений, настроения, чувств.</p> <p>Личность – сознательный индивид, занимающий определенное положение в обществе и выполняющий определенную общественную роль.</p> <p>Манипуляция – скрытое психологическое воздействие на партнера по общению с целью добиться от него выгодного поведения.</p> <p>Конфликт — столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов людей.</p>

Задание №2

Перечислить и дать характеристику уровням общения в соответствии с источником А.И.Волкова "Психология общения".

Оценка	Показатели оценки
--------	-------------------

3	<p>Перечислены 4 из 7 уровней общения без характеристики каждому из перечисленных уровней.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Конвенциональный 2. Примитивный уровень общения. 3. Манипулятивный уровень общения. 4. Деловой уровень общения. 5. Стандартизованный уровень общения (уровень масок) 6. Игровой уровень общения. 7. Духовный уровень общения.
4	<p>Перечислены 4 из 7 уровней общения и дана характеристика каждому из перечисленных уровней.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Конвенциональный уровень - свод правил поведения, большей частью неписанных, но все же передаваемых из поколения в поколение, потому что в этих правилах закреплен уговор людей друг с другом относительно того, какие формы поведения, согласно коллективному опыту 2. Примитивный уровень - собеседник воспринимается ни как не партнер, а как предмет, нужный или мешающий . 3. Манипулятивный уровень - на этом уровне человек обращается к другому человеку только как к инструменту, чтобы достичь каких-то своих целей. 4. Деловой уровень - предполагает повышенную направленность на партнера как на участника коллективной деятельности. 5. Стандартизованный уровень общения (уровень масок) -общение, основанное на стандартах, когда один из партнеров (или оба) не желают контакта, но без него не обойтись. 6. Игровой уровень - общение на данном уровне имеет небольшой оттенок неформальности, игры, несерьезности. Так общаются хорошие друзья или друзья. 7. Духовный уровень - высший уровень человеческого общения, для которого характерно взаимопроникновение в партнере, высокая спонтанность мысли и чувства, предельная свобода самовыражения.

5	<p>Перечислены 6-7 из 7 уровней общения и дана характеристика каждому из перечисленных уровней.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Конвенциональный уровень - свод правил поведения, большей частью неписанных, но все же передаваемых из поколения в поколение, потому что в этих правилах закреплен уговор людей друг с другом относительно того, какие формы поведения, согласно коллективному опыту 2. Примитивный уровень - собеседник воспринимается ни как не партнер, а как предмет, нужный или мешающий . 3. Манипулятивный уровень - на этом уровне человек обращается к другому человеку только как к инструменту, чтобы достичь каких-то своих целей. 4. Деловой уровень - предполагает повышенную направленность на партнера как на участника коллективной деятельности. 5. Стандартизованный уровень общения (уровень масок) -общение, основанное на стандартах, когда один из партнеров (или оба) не желают контакта, но без него не обойтись. 6. Игровой уровень - общение на данном уровне имеет небольшой оттенок неформальности, игры, несерьезности. Так общаются хорошие друзья или друзья. 7. Духовный уровень - высший уровень человеческого общения, для которого характерно взаимопроникновение в партнере, высокая спонтанность мысли и чувства, предельная свобода самовыражения.
---	--

Задание №3

Перечислить типы социального взаимодействия в процессе общения.

Оценка	Показатели оценки
3	<p>Перечислены 2 из 4 типов взаимодействия в процессе общения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Кооперация 2. Согласие 3. Конкуренция 4. Конфликт
4	<p>Перечислены 3 из 4 типов взаимодействия в процессе общения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Кооперация 2. Согласие 3. Конкуренция 4. Конфликт

5	<p>Перечислены 4 из 4 типов взаимодействия в процессе общения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Кооперация 2. Согласие 3. Конкуренция 4. Конфликт
---	--

Задание №4

Перечислить механизмы межличностного восприятия.

Оценка	Показатели оценки
3	<p>Записан 1 из 3 механизмов межличностного восприятия.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Идентификация 2. Эмпатия 3. Рефлексия
4	<p>Записаны 2 из 3 механизмов межличностного восприятия.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Идентификация 2. Эмпатия 3. Рефлексия
5	<p>Записаны 3 из 3 механизмов межличностного восприятия.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Идентификация 2. Эмпатия 3. Рефлексия

Задание №5

Перечислить группы причин возникновения конфликта и дать краткую характеристику каждой группе причин.

Оценка	Показатели оценки

3	<p>Записаны 2 группы причин конфликта без характеристики:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Неадекватная самооценка и неадекватные представления людей. 2) Несоответствие социальных ролей. 3) Групповая дискриминация. 4) Ограничность ресурсов, подлежащих распределению.
4	<p>Записаны 3 группы причин конфликта, двум из которых дана краткая характеристика:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Неадекватная самооценка и неадекватные представления людей: <ul style="list-style-type: none"> • при завышенной самооценке критика воспринимается как оскорбление; • при заниженной самооценке критика также чревата конфликтами, к чему еще добавляются глубокие внутриличностные переживания самого субъекта; • при неправильно полученной или понятой информации индивидом о самом себе или из-за неспособности эту информацию получить. 2) Несоответствие социальных ролей. Несовместимость ролей, которые необходимо выполнять человеку в данный момент или различные представления индивидов о содержании одной и той же роли. Например, даже при хороших отношениях с родителями подростки не терпят их присутствия в компании своих сверстников. 3) Групповая дискриминация. Представляет деление на «своих» и «чужих», что приводит к пренебрежительному отношению к «чужим» и нападкам на них. 4) Ограничность ресурсов, подлежащих распределению. Под ресурсами можно понимать любой объект конфликта.

5	<p>Перечислены 4 группы причин конфликта каждой из которых дана краткая характеристика:</p> <p>1) Неадекватная самооценка и неадекватные представления людей:</p> <ul style="list-style-type: none"> • при завышенной самооценке критика воспринимается как оскорбление; • при заниженной самооценке критика также чревата конфликтами, к чему еще добавляются глубокие внутриличностные переживания самого субъекта; • при неправильно полученной или понятой информации индивидом о самом себе или из-за неспособности эту информацию получить. <p>2) Несоответствие социальных ролей. Несовместимость ролей, которые необходимо выполнять человеку в данный момент или различные представления индивидов о содержании одной и той же роли. Например, даже при хороших отношениях с родителями подростки не терпят их присутствия в компании своих сверстников.</p> <p>3) Групповая дискриминация. Представляет деление на «своих» и «чужих», что приводит к пренебрежительному отношению к «чужим» и нападкам на них.</p> <p>4) Ограничность ресурсов, подлежащих распределению. Под ресурсами можно понимать любой объект конфликта.</p>
---	---

Перечень практических заданий:

Задание №1

Установить соответствие между способами манипуляций и способами защиты от манипуляций.

Способы манипуляции

1. *Навязывание роли.*
2. *Вас делают «другом».*
3. *Доброжелатель.*
4. *«Дружим против общего врага».*
5. *Вас делают соратником по общему делу.*
6. *Туманные намеки.*
7. *Берет измором.*

Способы защиты

- А) Подумайте: «А мое ли это дело?»
- Б) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»
- В) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»
- Г) *Не проявлять дружеского участия*
- Д) *Отказ от роли*
- Е) *«Заезженная пластинка».*
- Ж) *Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом*

Оценка	Показатели оценки
--------	-------------------

3	<p>Установлено соответствие 3 способов манипуляции и 3 способов защиты из 7 представленных:</p> <p>1) 1-Д; 2) 2-Г; 3) 3-Ж; 4) 4-Б; 5) 5-А; 6) 6-В; 7) 7-Е</p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="vertical-align: top; width: 50%;"> <p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p> </td><td style="vertical-align: top; width: 50%;"> <p>Способы защиты</p> <p><i>Отказ от роли</i></p> <p><i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p><i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p> <p><i>Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</i></p> <p><i>Подумайте: «А мое ли это дело?»</i></p> <p><i>Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</i></p> <p><i>«Заезженная пластинка».</i></p> </td></tr> </table>	<p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p>	<p>Способы защиты</p> <p><i>Отказ от роли</i></p> <p><i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p><i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p> <p><i>Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</i></p> <p><i>Подумайте: «А мое ли это дело?»</i></p> <p><i>Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</i></p> <p><i>«Заезженная пластинка».</i></p>
<p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p>	<p>Способы защиты</p> <p><i>Отказ от роли</i></p> <p><i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p><i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p> <p><i>Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</i></p> <p><i>Подумайте: «А мое ли это дело?»</i></p> <p><i>Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</i></p> <p><i>«Заезженная пластинка».</i></p>		
4	<p>Установлено соответствие 5 способов манипуляции и 5 способов защиты из 7 представленных.</p> <p>1) 1-Д; 2) 2-Г; 3) 3-Ж; 4) 4-Б; 5) 5-А; 6) 6-В; 7) 7-Е</p> <table border="0" style="width: 100%;"> <tr> <td style="vertical-align: top; width: 50%;"> <p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p> </td><td style="vertical-align: top; width: 50%;"> <p>Способы защиты</p> <p>А) Подумайте: «А мое ли это дело?»</p> <p>Б) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</p> <p>В) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</p> <p>Г) <i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p>Д) <i>Отказ от роли</i></p> <p>Е) <i>«Заезженная пластинка».</i></p> <p>Ж) <i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p> </td></tr> </table>	<p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p>	<p>Способы защиты</p> <p>А) Подумайте: «А мое ли это дело?»</p> <p>Б) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</p> <p>В) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</p> <p>Г) <i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p>Д) <i>Отказ от роли</i></p> <p>Е) <i>«Заезженная пластинка».</i></p> <p>Ж) <i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p>
<p>Способы манипуляции</p> <p>1. <i>Навязывание роли.</i></p> <p>2. <i>Вас делают «другом».</i></p> <p>3. <i>Доброжелатель.</i></p> <p>4. <i>«Дружим против общего врага».</i></p> <p>5. <i>Вас делают соратником по общему делу.</i></p> <p>6. <i>Туманные намеки.</i></p> <p>7. <i>Берет измором.</i></p>	<p>Способы защиты</p> <p>А) Подумайте: «А мое ли это дело?»</p> <p>Б) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</p> <p>В) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</p> <p>Г) <i>Не проявлять дружеского участия</i></p> <p>Д) <i>Отказ от роли</i></p> <p>Е) <i>«Заезженная пластинка».</i></p> <p>Ж) <i>Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</i></p>		

5	<p>Установлено соответствие 7 способов манипуляции и 7 способов защиты из 7 представленных.</p> <p>1) 1-Д; 2) 2-Г; 3) 3-Ж; 4) 4-Б; 5) 5-А; 6) 6-В; 7) 7-Е</p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left; width: 50%;">Способы манипуляции</th><th style="text-align: left; width: 50%;">Способы защиты</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td><i>1. Навязывание роли.</i></td><td>A) Подумайте: «А мое ли это дело?»</td></tr> <tr> <td><i>2. Вас делают «другом».</i></td><td>B) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»</td></tr> <tr> <td><i>3. Доброжелатель.</i></td><td>B) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»</td></tr> <tr> <td><i>4. «Дружим против общего врага».</i></td><td>G) Не проявлять дружеского участия</td></tr> <tr> <td><i>5. Вас делают соратником по общему делу.</i></td><td>D) Отказ от роли</td></tr> <tr> <td><i>6. Туманные намеки.</i></td><td>E) «Заезженная пластинка».</td></tr> <tr> <td><i>7. Берет измором.</i></td><td>J) Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом</td></tr> </tbody> </table>	Способы манипуляции	Способы защиты	<i>1. Навязывание роли.</i>	A) Подумайте: «А мое ли это дело?»	<i>2. Вас делают «другом».</i>	B) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»	<i>3. Доброжелатель.</i>	B) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»	<i>4. «Дружим против общего врага».</i>	G) Не проявлять дружеского участия	<i>5. Вас делают соратником по общему делу.</i>	D) Отказ от роли	<i>6. Туманные намеки.</i>	E) «Заезженная пластинка».	<i>7. Берет измором.</i>	J) Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом
Способы манипуляции	Способы защиты																
<i>1. Навязывание роли.</i>	A) Подумайте: «А мое ли это дело?»																
<i>2. Вас делают «другом».</i>	B) Задайте себе вопрос: «С чего это вдруг он стал открывать мне глаза?»																
<i>3. Доброжелатель.</i>	B) Прервать его высказывания вопросом: «Вы это о чем?»																
<i>4. «Дружим против общего врага».</i>	G) Не проявлять дружеского участия																
<i>5. Вас делают соратником по общему делу.</i>	D) Отказ от роли																
<i>6. Туманные намеки.</i>	E) «Заезженная пластинка».																
<i>7. Берет измором.</i>	J) Не быть откровенным с человеком, которого вы не считаете другом																

Задание №2

Опишите ваши действия используя приемы саморегуляции поведения в предложенной ситуации: Вы поздно закончили накануне свою работу, устали и не подготовили, как обычно, план выступления на совещании о проделанной работе. До начала выступления осталось около 10 минут. Вы неплохо знаете тему, но боитесь того, что на качестве выступления может оказаться усталость. Как Вы поступите?

Оценка	Показатели оценки
3	<p>Описаны не менее 2 приемов саморегуляции поведения в предложенной ситуации.</p> <p>Приемы саморегуляции:</p> <p>1. Естественные приемы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • смех, улыбка, юмор; • размышления о хорошем, приятном; • различные движения типа потягивания, расслабления мышц • вдыхание свежего воздуха; <p>2. Приемы связанные с управлением дыхания.</p> <p>3. Приемы, связанные с управлением тонусом мышц, движением.</p> <p>4. Способы, связанные с воздействием словом.</p> <p>5. Приемы, способствующие снятию усталости перед сложной работой.</p>

4	<p>Описаны не менее 4 приемов саморегуляции поведения в предложенной ситуации.</p> <p>Приемы саморегуляции:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Естественные приемы: <ul style="list-style-type: none"> • смех, улыбка, юмор; • размышления о хорошем, приятном; • различные движения типа потягивания, расслабления мышц • вдыхание свежего воздуха; 2. Приемы связанные с управлением дыхания. 3. Приемы, связанные с управлением тонусом мышц, движением. 4. Способы, связанные с воздействием словом. 5. Приемы, способствующие снятию усталости перед сложной работой.
5	<p>Описаны 5 приемов саморегуляции поведения в предложенной ситуации.</p> <p>Приемы саморегуляции:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Естественные приемы: <ul style="list-style-type: none"> • смех, улыбка, юмор; • размышления о хорошем, приятном; • различные движения типа потягивания, расслабления мышц • вдыхание свежего воздуха; 2. Приемы связанные с управлением дыхания. 3. Приемы, связанные с управлением тонусом мышц, движением. 4. Способы, связанные с воздействием словом. 5. Приемы, способствующие снятию усталости перед сложной работой.

Задание №3

Примените стратегии поведения (приспособление, компромисс, сотрудничество, соперничество, избегание) к данной конфликтной ситуации. Пропишите как будут действовать участники ситуации с позиции каждой стратегии поведения. (Девушка Маша, 16 лет, договорилась идти на дискотеку с друзьями (подругами) по случаю дня рождения. А мама говорит: «никуда ты не пойдешь на ночь глядя, маленькая еще!»).

Выберите, запишите наиболее подходящие стратегии поведения в предложенной конфликтной

ситуации. Аргументируйте свой ответ.

Оценка	Показатели оценки
3	<p>Применены в соответствии с вариантами 2 стратегии поведения к предложенной конфликтной ситуации, например:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Приспособление - Маша останется дома.2. Соперничество - Маша пойдет на конфликт, поругается с мамой и уйдет на дискотеку с друзьями.3. Компромисс - стороны договорятся на выгодных для каждой стороны условиях. Маша пойдет на дискотеку, но на определенное время (не на всю ночь).4. Сотрудничество - Мама с Машей идут вместе на дискотеку.5. Избегание - Маша попытается отпроситься, но увидив, что что проигрывает, уйдет от конфликта и останется дома.
4	<p>Применены в соответствии с вариантами 4 из 5 стратегии поведения к предложенной конфликтной ситуации. Выбраны, записаны, но не аргументированы наиболее подходящие стратегии поведения в предложенной конфликтной ситуации, например:</p> <ol style="list-style-type: none">1. Приспособление - Маша останется дома.2. Соперничество - Маша пойдет на конфликт, поругается с мамой и уйдет на дискотеку с друзьями.3. Компромисс - стороны договорятся на выгодных для каждой стороны условиях. Маша пойдет на дискотеку, но на определенное время (не на всю ночь).4. Сотрудничество - Мама с Машей идут вместе на дискотеку.5. Избегание - Маша попытается отпроситься, но увидив, что что проигрывает, уйдет от конфликта и останется дома. <p>Наиболее подходящие стратегии поведения в данной конфликтной ситуации: компромисс, приспособление, избегание.</p>

5	<p>Применены в соответствии с вариантами 5 из 5 стратегий поведения к предложенной конфликтной ситуации. Выбраны, записаны и аргументированы наиболее подходящие стратегии поведения в предложенной конфликтной ситуации, например:</p> <ul style="list-style-type: none"> 1. Приспособление - Маша останется дома. 2. Соперничество - Маша пойдет на конфликт, поругается с мамой и уйдет на дискотеку с друзьями. 3. Компромисс - стороны договорятся на выгодных для каждой стороны условиях. Маша пойдет на дискотеку, но на определенное время (не на всю ночь). 4. Сотрудничество - Мама с Машей идут вместе на дискотеку. 5. Избегание - Маша попытается отпроситься, но увидив, что проигрывает, уйдет от конфликта и останется дома. <p>Наиболее подходящие стратегии поведения в данной конфликтной ситуации:</p> <p>компромисс - для того, чтобы не испортить взаимоотношения с близким человеком, необходимо найти решение взаимовыгодное для обеих сторон,</p> <p>приспособление - порой необходимо смириться с решением родителей, для того, чтобы не испортить взаимоотношения с близким человеком ,</p> <p>избегание - если у человека не хватает аргументов, чтобы обосновать свои действия и желания, для того, чтобы не испортить взаимоотношения с близким человеком , необходимо уйти от конфликтной ситуации</p>
---	---